**ONE PAGE**

|  |
| --- |
| EQUIPO PROMOTORNombre y función de cada unoTu:Socio 1:Socio 2:…¿Buscas socios? |
| Correo electrónicoWhatsapp (con prefijo) |  |
| Fecha de nacimiento | dd/mm/aaaa |
| País, Región |  |

|  |
| --- |
| TÍTULO DEL PROYECTO: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |
| Logo (Insertar imagen) | Foto personal (Insertar imagen) |
| Página web (enlace):Redes sociales (incluye el link de cada una)Twitter:Facebook:Instagram:Linkedin:Youtube: |

|  |
| --- |
| [**¿Cuál es la situación actual de tu empresa?**](https://mentorday.es/wikitips/fases-de-la-startup/)(Marca con una x) |
|  | InternacionalizarReactivando ventas, diversificandoCreciendo, growth |
|  | Tengo creada la empresa, y dado de alta |
|  | [Estoy validando, testeando, PMV](https://mentorday.es/wikitips/product-market-fit/)Sólo tengo una idea |

|  |  |
| --- | --- |
| Fecha de alta sociedad en España (ya creada o prevista) | dd/mm/aaaa |
| Fecha alta autónomo | dd/mm/aaaa |
| Nº de empleados actual (incluye el tuyo)Nº empleados a futuro (en un año) |  |
| Fecha de inicio de tus primeras ventas | dd/mm/aaaa |
| Facturación aproximada de los últimos 12 meses (€) |  |
| ¿Quieres aprovechar las ventajas de Canarias para tu empresa?  |  |

|  |
| --- |
| **¿Indica tu nivel de estudios?** (Marca con una x) |
|  | Estudios básicos |
|  | Estudios de grado medio |
|  | Estudios de grado superior |
|  | Estudios universitarios |
|  | Máster / Doctorado |

**RESUMEN EJECUTIVO**

(máximo 100 palabras por sprint)

### **Sprint 1)** [**MODELO DE NEGOCIOS**](https://mentorday.es/wikitips/business-model-canvas/)

Enlace al archivo CANVAS (copia y pega la url):

Explica

* Tu [Oportunidad](https://mentorday.es/wikitips/oportunidades-de-negocio/)
* Tu [principal segmento de clientes](https://mentorday.es/wikitips/target/)
* [Product market fit](https://mentorday.es/wikitips/product-market-fit/)

|  |
| --- |
| Tengo estas dudas o dificultades… ¿me das consejos? |

###

###

### **Sprint 2)** VIABILIDAD de tu proyecto

Copia y pega enlace a tu [Tesorería](https://mentorday.es/wikitips/tesoreria/):

* ECONÓMICA: ¿Rentabilidad? ¿Margen? ¿Cuánto tienes que vender? ¿Puedes superar el punto de equilibrio?

* TÉCNICA: ¿Qué te falta por desarrollar? ¿grado de innovación? ¿patentable? Automatización, digitalización, [escalabilidad](https://mentorday.es/wikitips/escalabilidad/)
* LEGAL: Licencias, permisos

|  |
| --- |
| Tengo estas dudas o dificultades… ¿me das consejos? |

###

### **Sprint 3)** FINANCIACIÓN

* ¿Cuánta financiación necesitas?
* ¿Qué fuentes vas a utilizar?
* ¿En que las vas a emplear?

|  |
| --- |
| Tengo estas dudas o dificultades… ¿me das consejos? |

###

###

### **Sprint 4)** VENTAS, MARKETING

* [¿Qué canales has descubierto y validado?](https://mentorday.es/wikitips/canales/)
* CAC y LTV
* Motor de crecimiento
* Precio de venta ¿validado?
* ¿Presupuesto en marketing?

|  |
| --- |
| Tengo estas dudas o dificultades… ¿me das consejos? |

### **Sprint 5)** DESARROLLO PERSONAL:

* ¿Qué competencias necesitas mejorar?
* ¿Qué es lo que más quieres que te aporte tu mentor?

|  |
| --- |
| Tengo estas dudas o dificultades… ¿me das consejos? |

### **Sprint 6)** INTERNACIONALIZACIÓN

* ¿Qué necesitas para crecer en Europa y/o África?

|  |
| --- |
| Tengo estas dudas o dificultades… ¿me das consejos? |

###

### **Sprint 7)** SOFTLANDING

|  |
| --- |
| Tengo estas dudas o dificultades… ¿me das consejos? |

|  |
| --- |
| [**¿Qué es lo que más te interesa de Canarias?**](https://mentorday.es/tenerife-paraiso-startup/)(marca con una x) |
|  | Alta financiación (subvenciones…) |
|  | Baja fiscalidad, la mejor de Europa |
|  | Bajos costes de implantación |
|  | Contacto con asesores locales y expertos |
|  | Conectividad de Canarias con Europa y África |
|  | Alta calidad de vidaIndica otros atractivos de Canarias para tu empresa |