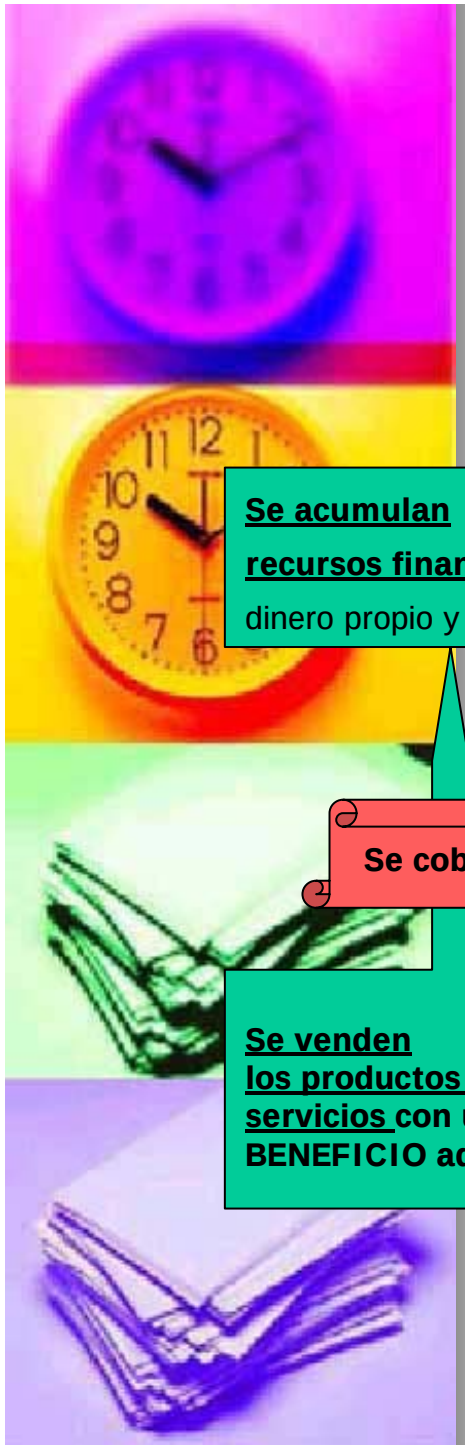
XV JORNADAS DE MOTIVACION EMPRESARIAL

MARINA ESTRADA DE LA CRUZ

2010

- La Viabilidad Económica de la Empresa
  - El Plan de Inversiones
  - Primera aproximación a las Fuentes de Financiación del Proyecto
  - Las Previsiones de Ventas
  - Las Previsiones de Costes.
  - La Cuenta de Resultados.
  - El Punto de Equilibrio.
  - La Viabilidad Económica del Proyecto de Empresa

Los ciclos de actividad de la empresa



Se acumulan recursos financieros: dinero propio y ajeno

Se paga

Se adquieren factores de producción: instalaciones, maquinaria, mercaderías, se contratan empleados, etc

CICLO FINANCIERO

CICLO ECONÓMICO

Se cobra

Se consumen los recursos con el desarrollo de la actividad: unos bienes son de consumo rápido y otros de consumo lento

Se venden los productos y servicios con un BENEFICIO adicional

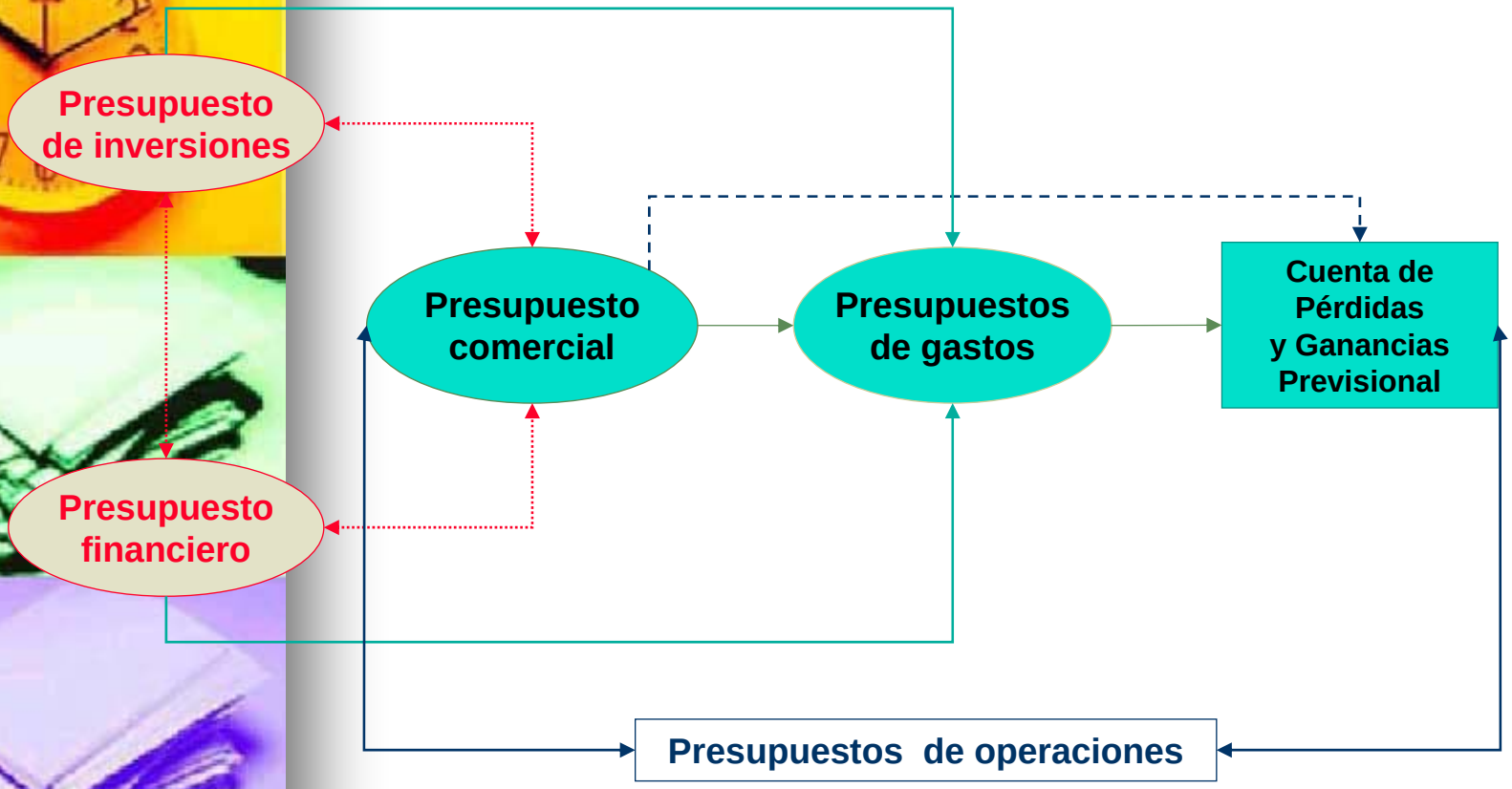
El Plan Económico Financiero

Es la *parte numérica* del Plan de Empresa y debe contener

- ✓ Para la estimación de la viabilidad económica
  - El **plan de inversiones inicial** y las estimaciones de necesidades futuras. Debe incluir las **amortizaciones técnicas o económicas**.
  - **Las fuentes financieras** iniciales, así como las que se puedan utilizar más adelante. Incluye los **costes financieros** de la deuda y los plazos de amortización de la misma (**amortización financiera**)
  - **El plan de ventas** de cada uno de los años que se quiere proyectar
  - **Las previsiones de costes** a lo largo del mismo periodo
  - **Las Cuentas de Pérdidas y Ganancias Previsionales** para el mismo periodo.
  - El cálculo del **Punto de Equilibrio** de la empresa

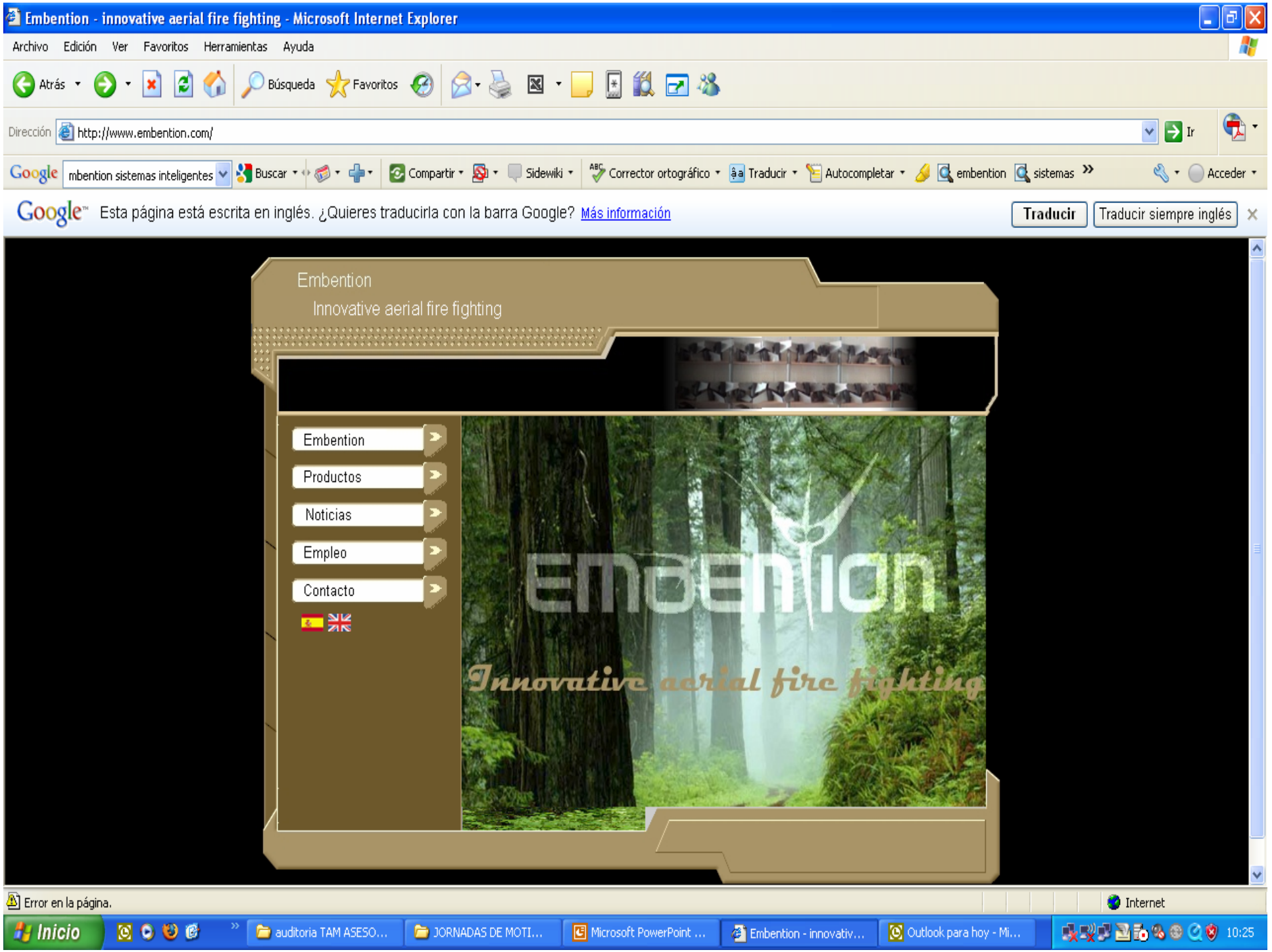
El Plan Económico Financiero

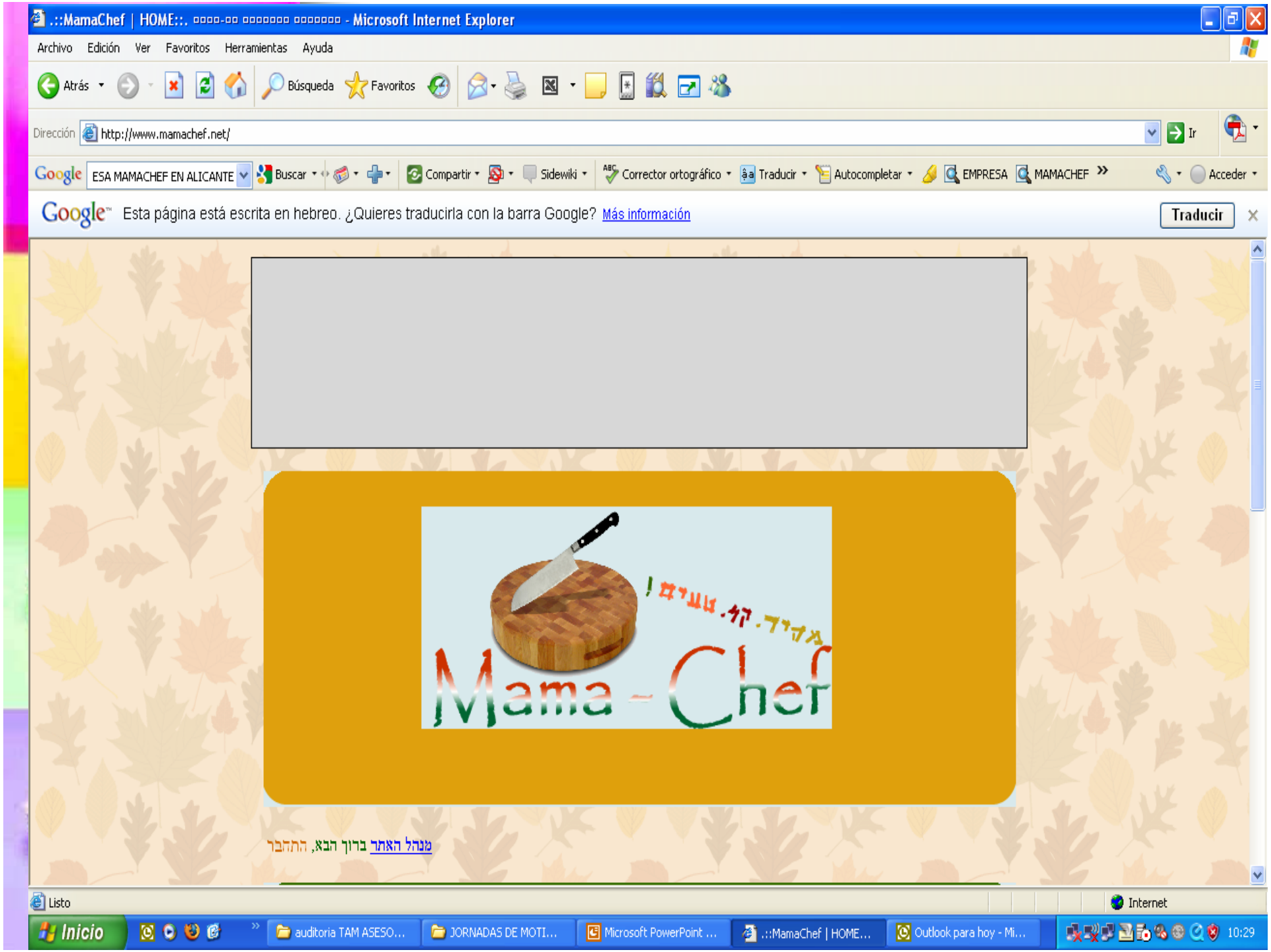
La Viabilidad Económica



El Plan de Inversiones

- Para la estimación del PLAN DE INVERSIONES se deberán evaluar las necesidades reales de infraestructuras (CAPACIDAD, TECNOLOGIA Y COSTE) que pueda tener la empresa a pleno rendimiento; sin olvidar que será la estimación de la CUOTA DE LAS VENTAS lo que tiene que determinar la dimensión de la empresa y no al revés.


Embention - innovative aerial fire fighting - Microsoft Internet Explorer
Archivo Edición Ver Favoritos Herramientas Ayuda
Atrás Búsqueda Favoritos
Dirección http://www.embention.com/
Ir
Google mbention sistemas inteligentes Buscar Compartir Sidewiki Corrector ortográfico Traducir Autocompletar embention sistemas Acceder
Google Esta página está escrita en inglés. ¿Quieres traducirla con la barra Google? Más información
Traducir
Traducir siempre inglés
Embention
Innovative aerial fire fighting
Embention
Productos
Noticias
Empleo
Contacto
EMBENTION
Innovative aerial fire fighting
Error en la página.
Internet
Inicio
auditoria TAM ASESO...
JORNADAS DE MOTI...
Microsoft PowerPoint ...
Embention - innovativ...
Outlook para hoy - Mi...
10:25


.::MamaChef | HOME::. □□□□-□□ □□□□□□□ □□□□□□□ - Microsoft Internet Explorer
Archivo Edición Ver Favoritos Herramientas Ayuda
Atrás Búsqueda Favoritos
Dirección http://www.mamachef.net/
Ir
Google ESA MAMACHEF EN ALICANTE Buscar Compartir Sidewiki Corrector ortográfico Traducir Autocompletar EMPRESA MAMACHEF Acceder
Google Esta página está escrita en hebreo. ¿Quieres traducirla con la barra Google? Más información
Traducir
Mama - Chef
מנהל האתר ברוך הבא, התחבר
Listo
Internet
Inicio
auditoria TAM ASESO...
JORNADAS DE MOTI...
Microsoft PowerPoint ...
.::MamaChef | HOME...
Outlook para hoy - Mi...
10:29

MicroInversores.com > Financiación de empresas mediante múltiples inversiones de pequeños inver - Microsoft Internet Explorer

Archivo Edición Ver Favoritos Herramientas Ayuda

Atrás Búsqueda Favoritos

Dirección http://www.microinversores.com/ Ir

Google MICROINVERSORES Buscar Compartir Sidewiki Corrector ortográfico Traducir Autocompletar MICROINVERSORES Acceder

MicroInversores.com

Financiación de empresas mediante microcréditos de pequeños inversores

¿Buscas financiación?
Presenta tu idea de negocio y monta tu empresa
MicroInversores.com

PORTADA | FUNCIONAMIENTO | INVERSORES | EMPRENDEDORES | PROYECTOS | CONTACTAR | BLOG

Inversores

Invierta en proyectos empresariales

Emprendedores

Presenta tus ideas de negocio para

Listo Internet

Inicio auditoria TAM ASESO... JORNADAS DE MOTI... Microsoft PowerPoint ... MicroInversores.com ... Outlook para hoy - Mi... 10:31

El Plan de Inversiones

Principales inversiones

- ✓ Inversiones materiales
  - Locales y oficinas
  - Maquinaria y herramientas
  - Instalaciones
  - Elementos de transporte
  - Equipos para el proceso de información
  - Mobiliario, etc.
- ✓ Inversiones inmateriales y financieras
  - Aplicaciones informáticas
  - Derechos de traspaso/ Patentes y marcas
  - Depósitos y fianzas, etc.
- ✓ Gastos amortizables e inversiones en circulante
  - Gastos de constitución y puesta en funcionamiento
  - Existencias, etc.

El Plan de Inversiones

Las amortizaciones del inmovilizado

- **La vida útil**, medida normalmente en años, es el período durante el cual un bien cumple con su función económica dentro de la empresa, es decir, es el período de tiempo que se necesita para consumir dicho bien
- **La amortización económica** recoge el **consumo** de esos bienes durante cada período anual y es un **coste más** para la empresa (aunque no suponga un pago pues éste se hizo cuando se adquirió el bien o cuando se pagan las cuotas del préstamo que se necesitó para su compra)

El Plan de Inversiones

Para desarrollar el Plan de Inversiones

- ✓ Analizar cuáles son los recursos necesarios para desarrollar la actividad y cuantificar su coste (tanto las inversiones en infraestructura como en equipos productivos), intentando reducirlos al mínimo.
- ✓ Estimar la vida útil de los bienes y calcular las cuotas de amortización.

Para desarrollar el Plan de Inversiones II

- Estimar el importe de los gastos de constitución (notarios, registros, etc.) y de primer establecimiento (estudios técnicos, posible estudio de mercado, etc.)
- Incorporar las compras iniciales de mercaderías y de materias primas.
- Evaluar la posible necesidad de financiación a corto plazo originada por el desfase temporal entre el pago de las compras y el cobro de las ventas

1ª aproximación al Plan Financiero

Las fuentes financieras que se deben estimar:

- ✓ Las aportaciones iniciales de los promotores, diferenciando entre las aportaciones dinerarias y las no dinerarias; es decir, **el capital inicial**
- ✓ El o **los préstamos bancarios a largo plazo** que se van a pedir. Será necesario elaborar el cuadro de **amortización financiera** de los mismos, para lo que se necesitará conocer el **tipo de interés** que los grave y el **plazo de amortización**

1ª aproximación al Plan Financiero

- Lo mismo para las posibles operaciones de **arrendamiento financiero**, o *leasing*, que se piensen utilizar para la adquisición de activos
- Las posibles **subvenciones** que se crea se van a poder obtener, aunque no se deberán tener en cuenta en tanto no sean concedidas

LAS PREVISIONES DE VENTAS

LAS PREVISIONES DE VENTAS

- En las **Previsiones de Ventas** se juega el emprendedor una gran parte de la credibilidad de su proyecto, por lo que su elaboración debe ser cuidadosa y detallada

LAS PREVISIONES DE VENTAS

- ✓ *El desarrollo de la Previsión de Ventas requiere determinar:*

  - El producto o servicio que vamos a ofrecer
  - El segmento de mercado al que nos dirigimos
  - La competencia con que contamos
  - La estrategia de precios que vamos a seguir
  - Los medios que vamos a utilizar para dar a conocer nuestro producto o servicio
  - El canal o canales que son más idóneos para llegar al segmento de mercado establecido

LA ESTRUCTURA DE COSTES

LA ESTRUCTURA DE COSTES

- ✓ Costes variables: varían en función del volumen de actividad: se incrementan cuando crece el volumen de actividad y son inferiores cuando éste disminuye.
  - Los principales costes variables son la amortización, el consumo de materias primas, las comisiones comerciales, etc.

La estructura de costes

- Costes fijos: no dependen del volumen de actividad, manteniéndose invariables independientemente del número de unidades producidas.

  - Los principales costes fijos son:
    - Sueldos, Seguridad Social Régimen General, Seguros de autónomos, etc.
    - Alquiler del local, gastos de mantenimiento, etc.
    - Agua, luz, teléfono
    - Material de oficina, seguros
    - Gastos de publicidad

La Cuenta de Pérdidas y Ganancias

La Cuenta de Pérdidas y Ganancias

- Nos indica el Resultado de la actividad.
- Recoge los ingresos y los gastos producidos durante un periodo de tiempo determinado.
- Permite conocer *cómo* y *dónde* se ha generado el beneficio.

La Cuenta de Pérdidas y Ganancias

Resultado o beneficio = diferencia entre ingresos y gastos
Ingresos = lo que obtiene la empresa
Gastos = recursos que se consumen definitivamente

Ingresos por ventas
– Costes variables
= Margen de contribución
– Costes fijos (sin gastos financieros)
= Beneficios Antes de Intereses e Impuestos (BAII)
– Gastos financieros totales (Resultado Financiero)
= Beneficio Antes de Impuestos (BAI)
– Impuesto a los Resultados
= Beneficio Neto

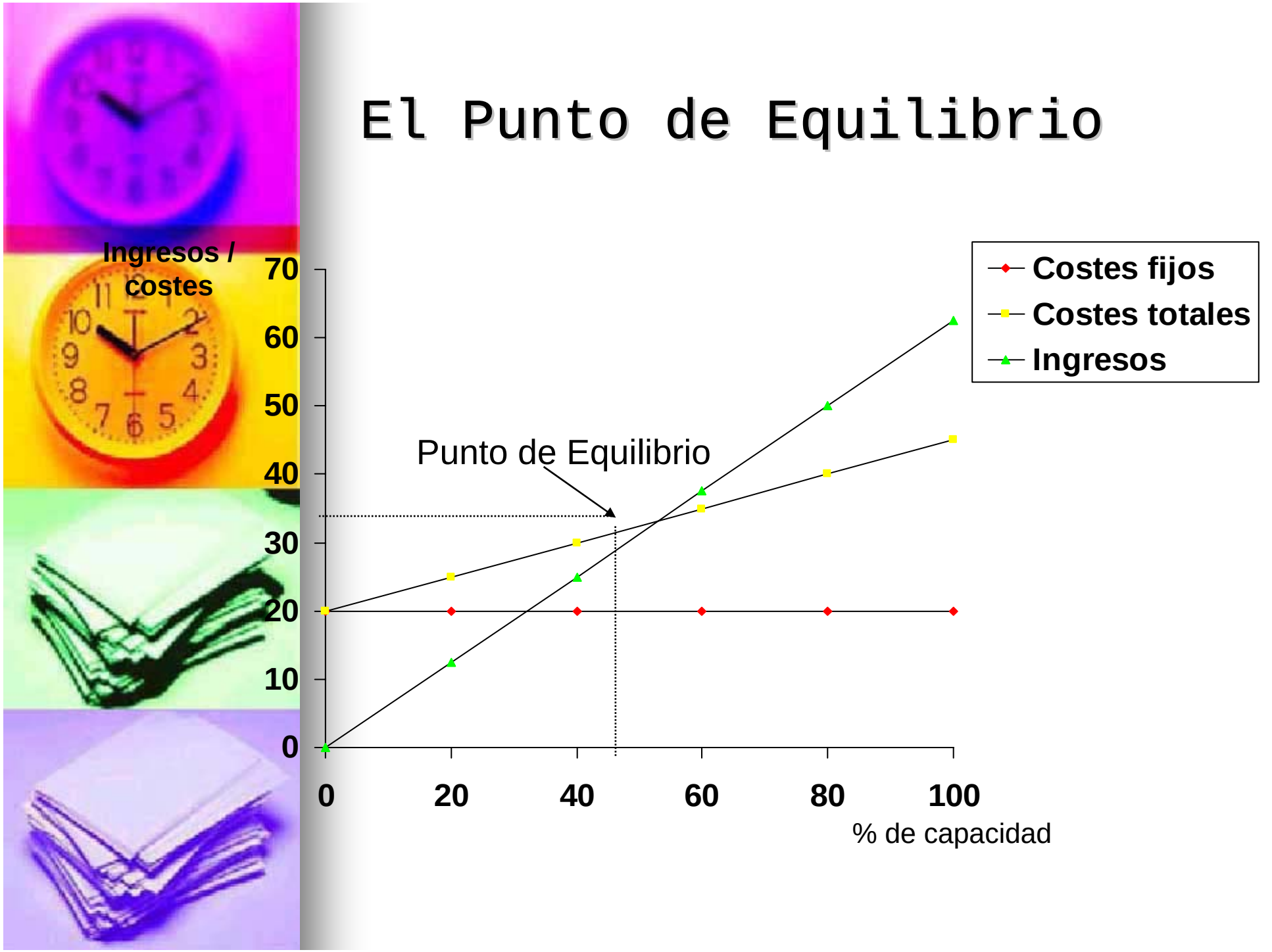
El Punto de Equilibrio

- ✓ El Punto de Equilibrio, Punto Muerto o Umbral de Rentabilidad es el nivel de producción/ventas en el que la empresa no obtiene ni pérdidas ni beneficios

- ✓ Es una función de
  - ✓ el nivel de precios de las ventas
  - ✓ el nivel de costes fijos
  - ✓ el nivel de costes variables
- ✓ Para una empresa multiproducto, será:

$$P_{muerto} = \frac{C_{fijos}}{\left(\frac{I_{totales} - C_{variables}}{I_{totales}} \right)}$$

El Punto de Equilibrio



El Punto de Equilibrio

- ✓Usos del Punto de Equilibrio
  - Para la determinación de precios
  - Para el control de costes
  - Para la proyección de beneficios

La viabilidad económica del proyecto de empresa

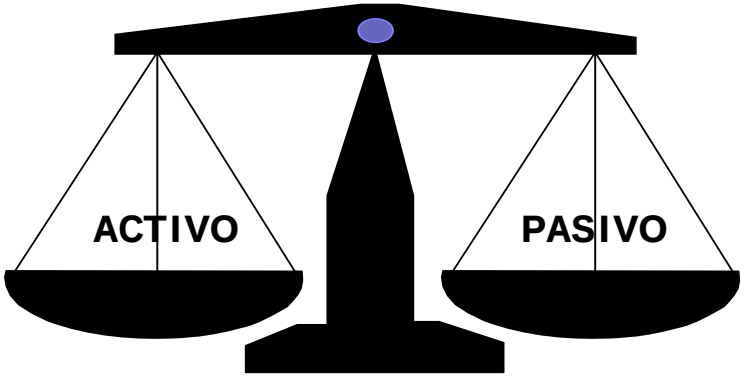
Consideraremos que un proyecto es viable económicamente cuando, una vez alcanzada su capacidad de producción plena, es capaz de obtener de su actividad, deducidos todos sus costes, un excedente (beneficio) suficiente para hacer frente al coste de su deuda, a la remuneración de sus accionistas y a la financiación de una parte de su crecimiento

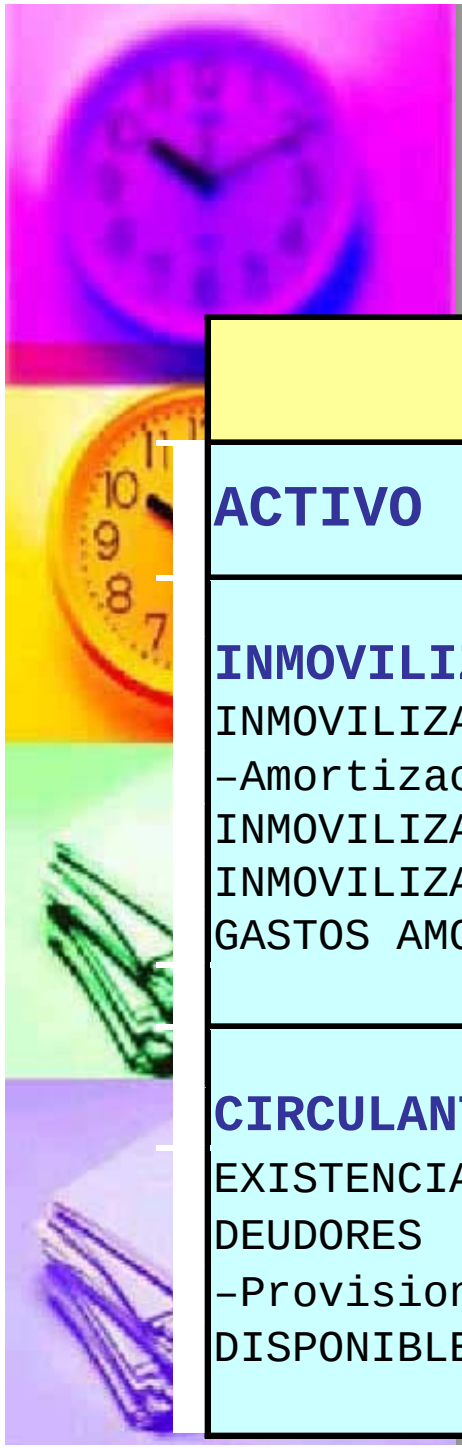
LA VIABILIDAD FINANCIERA DE LA EMPRESA

- La Viabilidad Financiera de la Empresa
  - El equilibrio financiero en la empresa: el Balance de Situación
  - La política de circulante
  - La estructura financiera.
  - La Solvencia Financiera a Corto Plazo: La Tesorería
  - La rentabilidad de la empresa
  - La Solvencia Financiera a Largo Plazo
  - La Viabilidad Financiera del Proyecto de empresa

El equilibrio financiero en la empresa: El Balance

- El BALANCE DE SITUACIÓN es una **fotografía** del conjunto de derechos y obligaciones que la empresa posee en un momento dado





El equilibrio financiero en la empresa: El Balance

EL BALANCE DE SITUACIÓN

ACTIVO	PASIVO
INMOVILIZADO INMOVILIZADO MATERIAL –Amortización acumulada INMOVILIZADO INTANGIBLE INMOVILIZADO FINANCIERO GASTOS AMORTIZABLES	**FONDOS PROPIOS** CAPITAL RESERVAS RESULTADOS DEL EJERCICIO SUBVENCIONES DE CAPITAL
	EXIGIBLE A LARGO PLAZO
CIRCULANTE EXISTENCIAS DEUDORES –Provisiones insolvencias DISPONIBLE	**EXIGIBLE A CORTO PLAZO** PRESTAMOS A CORTO PLAZO CUENTAS A PAGAR

El equilibrio financiero en la empresa: El Balance

✓ EL ACTIVO

- Los recursos en poder de la empresa se denominan activos. El balance enumera esos recursos y los valora en términos económicos
- El balance clasifica los activos por orden de liquidez, empezando con aquellos activos más difíciles de convertir en dinero y termina con los que son dinero

El equilibrio financiero en la empresa: El Balance

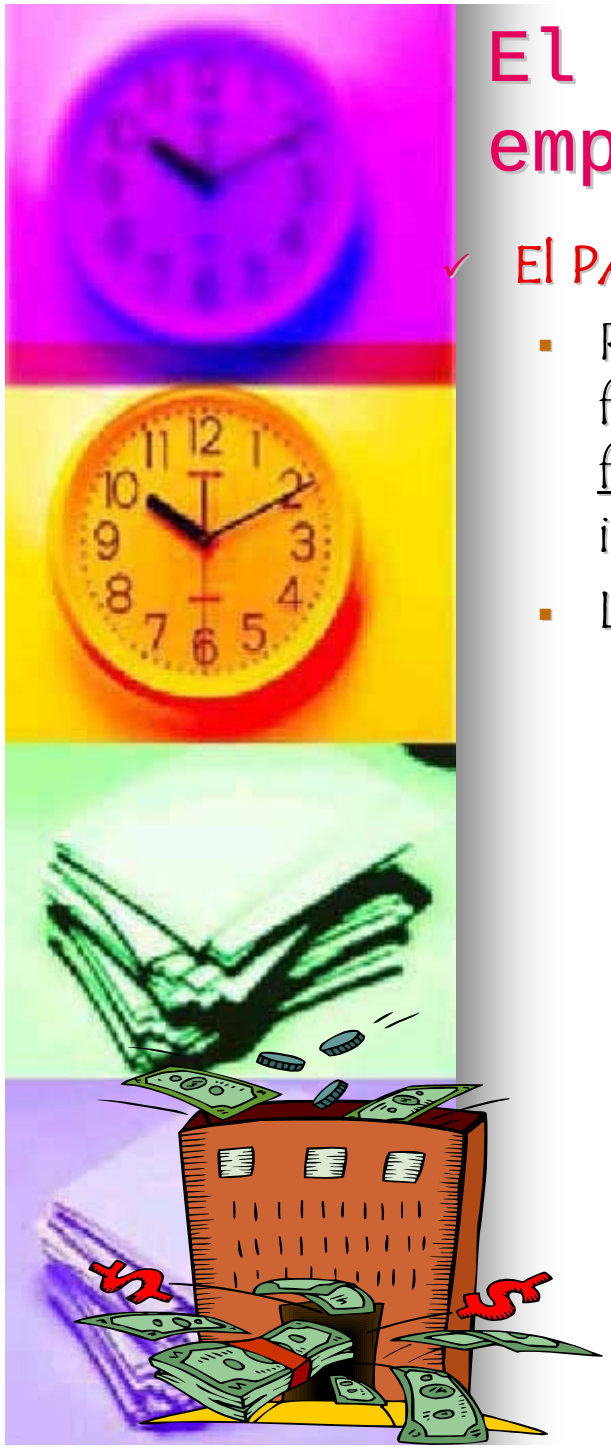
- ✓ Activos no corrientes (fijos) o inmovilizados: recursos de consumo "largo" = activos asociados al "ciclo de inversión", su vida útil supera al ciclo de explotación.

  - Inmovilizado material: bienes tangibles
  - Inmovilizado intangible: bienes no tangibles
  - Inmovilizado financiero: inversiones financieras permanentes
  - Gastos amortizables o activos ficticios: gastos que se pueden repartir entre varios períodos de tiempo

El equilibrio financiero en la empresa: El Balance

- ✓ **Activos corrientes (circulantes)**: recursos de consumo "rápido" = activos vinculados al "ciclo de explotación". Se consumen en el proceso de adquisición de materiales, producción, comercialización y cobro de los productos terminados.

  - Existencias: materias primas, productos en curso o semiterminados, productos terminados, mercaderías
  - Realizable a corto: cuentas que reflejan derechos de cobro, fundamentalmente de clientes
  - Disponible: tesorería y cuentas bancarias



El equilibrio financiero en la empresa: El Balance

- El PASIVO
  - Refleja de dónde proviene el dinero que ha servido para financiar el activo, es decir, cuáles son las fuentes de financiación que se han utilizado para efectuar las inversiones
  - Las partidas se clasifican en función de su exigibilidad
    - Fondos propios, recursos propios o pasivo no exigible
      - Capital Social (duración "ilimitada")
      - Reservas (beneficios no retirados)
      - Resultados del Ejercicio
      - Subvenciones de Capital
    - Recursos ajenos o pasivo exigible:
      - Créditos a largo plazo (periodo superior al año)
      - Deudas a corto plazo (devolución inferior al año)

La estructura financiera

La estructura financiera

La estructura financiera recoge la composición del Pasivo y la relación entre los recursos financieros a largo y a corto plazo.

✓Los Recursos a Largo Plazo

- Son aquellas fuentes financieras que permanecen en la empresa por un plazo superior a un año
- Pueden ser **no exigibles** (no que devolverlos) y **exigibles** o deudas

✓Los Recursos a Corto Plazo

- Son aquellas fuentes financieras que permanecen en la empresa por un plazo inferior a un año

La estructura financiera

Los Fondos Propios, recursos que no hay que devolver que pueden ser de los siguientes tipos.

- ✓ **Aportados por los propietarios** (Capital Social fundamentalmente)
- ✓ **Generados** por la propia empresa o **autofinanciación**, que son de dos tipos:
  - De enriquecimiento (beneficios no retirados por los propietarios): reservas
  - De mantenimiento (mantienen el valor de los activos): amortizaciones, provisiones, etc.
- ✓ **Subvenciones de capital**, asimilados a los Fondos Propios dado su carácter de no exigibles

La estructura financiera

Los Recursos Ajenos a largo plazo: pueden ser

- **Créditos y préstamos**: recursos solicitados por la empresa a una entidad financiera. Hay que considerar:
  - El Plazo de amortización, superior a un año
  - Las Comisiones, función del importe del préstamo o crédito
  - Los Intereses, función del tipo de interés y del importe y plazo de la operación
  - Las Cuotas de Amortización, que representan la devolución del principal

LA TESORERIA

LA TESORERIA

- ✓ Las ventas y los cobros no suelen coincidir en el tiempo, lo mismo que las compras y los pagos
- ✓ Por ello, es necesario elaborar un **Presupuesto** que permita controlar la capacidad real de pago que tiene la empresa en función de sus cobros:

El Presupuesto de Tesorería

Saldo inicial disponible
\+ Cobros de la explotación
\- Pagos de la explotación
= Saldo de explotación
\+ Cobros ajenos a la explotación
\- Pagos ajenos a la explotación
= Saldo final disponible

La Rentabilidad de la Empresa

La Rentabilidad de la Empresa

- *La Rentabilidad: es la relación entre los resultados monetarios de una actividad (reales o esperados) y los medios (capitales) empleados para obtenerlos.*

- Es también el objetivo o indicador económico-financiero que orienta las decisiones de inversión en la empresa
- Depende de los niveles de eficacia y de eficiencia con que funciona la empresa

La Rentabilidad de la Empresa

- Los dos tipos principales:
  - RENTABILIDAD ECONÓMICA
  - RENTABILIDAD FINANCIERA O RENTABILIDAD DE LOS FONDOS PROPIOS

La rentabilidad de la empresa

La Rentabilidad Económica, R_e, es la rentabilidad que obtiene la empresa por sus activos o inversiones

$$R_e = \frac{BAII}{Activo}$$

Se puede desglosar en

$$R_e = \frac{BAII}{Activo} * \frac{V}{V} = \frac{BAII}{V} * \frac{V}{Activo}$$

ROTACIÓN

MARGEN

La Rentabilidad de la Empresa

La Rentabilidad Financiera, R_f, es la rentabilidad que obtienen los fondos propios después de restarle a los beneficios los gastos financieros

$$R_f = \frac{BAI}{FONDOS\ PROPIOS}$$

La Solvencia Financiera a Largo Plazo

La solvencia es la capacidad de la empresa para hacer frente a sus compromisos de pago, tanto con los recursos generados por ella, como con los activos comprometidos

$$Solvencia = \frac{Activo\ Circulante}{Pasivo\ Circulante}$$

$$Endeudamiento = \frac{Deuda\ Exigible}{Fondos\ Propios}$$

$$Coeficiente\ Básico\ de\ Financiación = \frac{Capitales\ Permanentes}{Activo\ Fijo + FRN}$$

La viabilidad financiera del proyecto de empresa

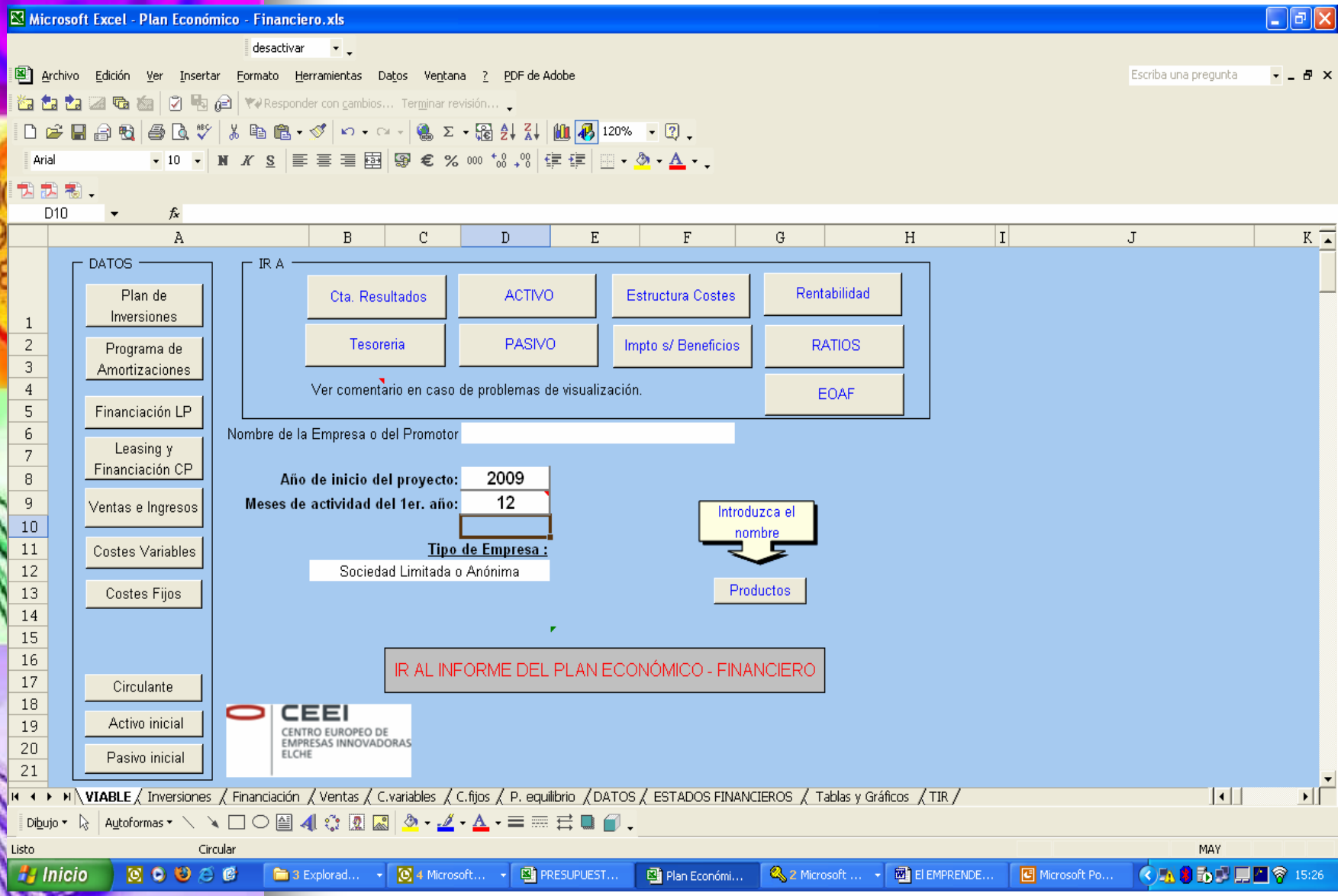
La viabilidad financiera del proyecto de empresa

Un Proyecto de empresa es viable financieramente cuando los recursos generados por la actividad –beneficios retenidos, amortizaciones y provisiones, etc.– más determinados fondos procedentes del exterior de la empresa –las aportaciones iniciales o posteriores de los propietarios y el endeudamiento a largo plazo– son suficientes para hacer frente a las necesidades financieras que plantea la empresa

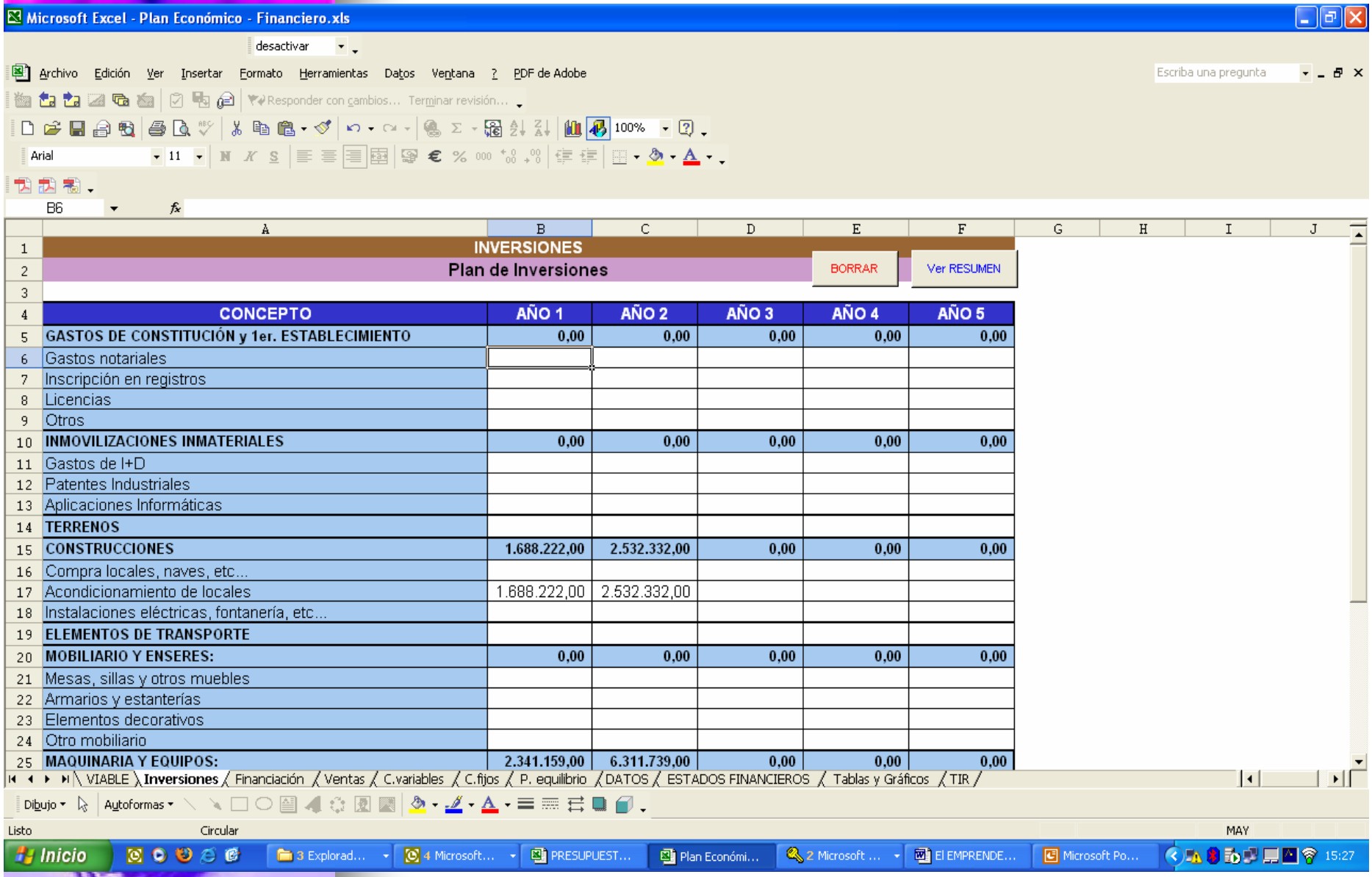
HERRAMIENTAS PARA REALIZACION DEL PLAN DE VIABILIDAD

- PLAN ECONOMICO FINANCIERO – ACIERTA
- PLAN ECONOMICO FINANCIERO – EMPRENDIENDO
- SAVVI
- PLAN DE EMPRESA ON LINE

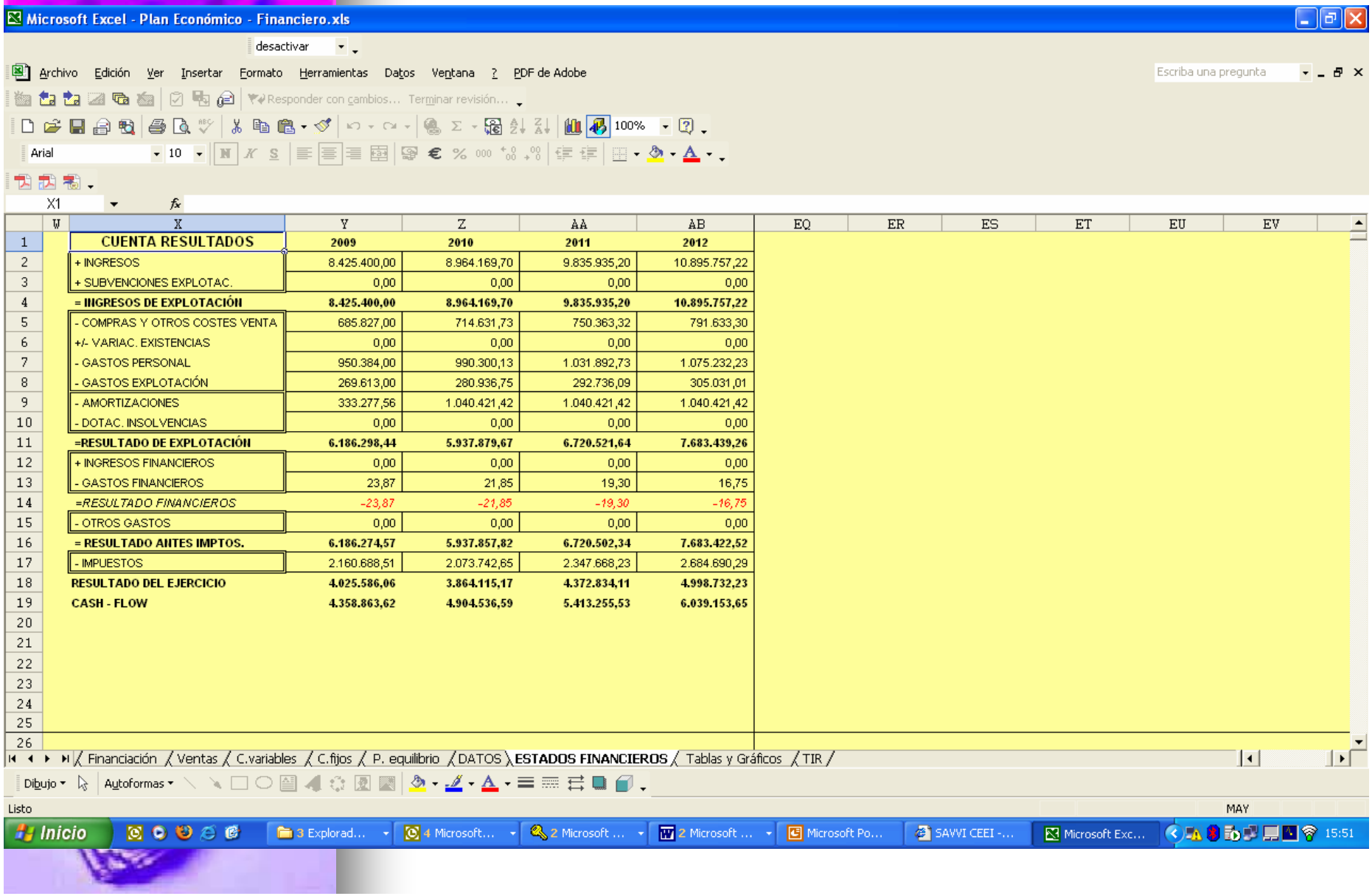
ACIERTA


Microsoft Excel - Plan Económico - Financiero.xls
DATOS
Plan de Inversiones
Programa de Amortizaciones
Financiación LP
Leasing y Financiación CP
Ventas e Ingresos
Costes Variables
Costes Fijos
Circulante
Activo inicial
Pasivo inicial
IR A
Cta. Resultados
ACTIVO
Estructura Costes
Rentabilidad
Tesoreria
PASIVO
Impto s/ Beneficios
RATIOS
EOAF
Ver comentario en caso de problemas de visualización.
Nombre de la Empresa o del Promotor
Año de inicio del proyecto: 2009
Meses de actividad del 1er. año: 12
Introduzca el nombre
Productos
Tipo de Empresa :
Sociedad Limitada o Anónima
IR AL INFORME DEL PLAN ECONÓMICO - FINANCIERO
CEEI
CENTRO EUROPEO DE EMPRESAS INNOVADORAS ELCHE
VIABLE
Inversiones
Financiación
Ventas
C.variables
C.fijos
P. equilibrio
DATOS
ESTADOS FINANCIEROS
Tablas y Gráficos
TIR
Listo
Circular
MAY
Inicio
15:26

ACIERTA

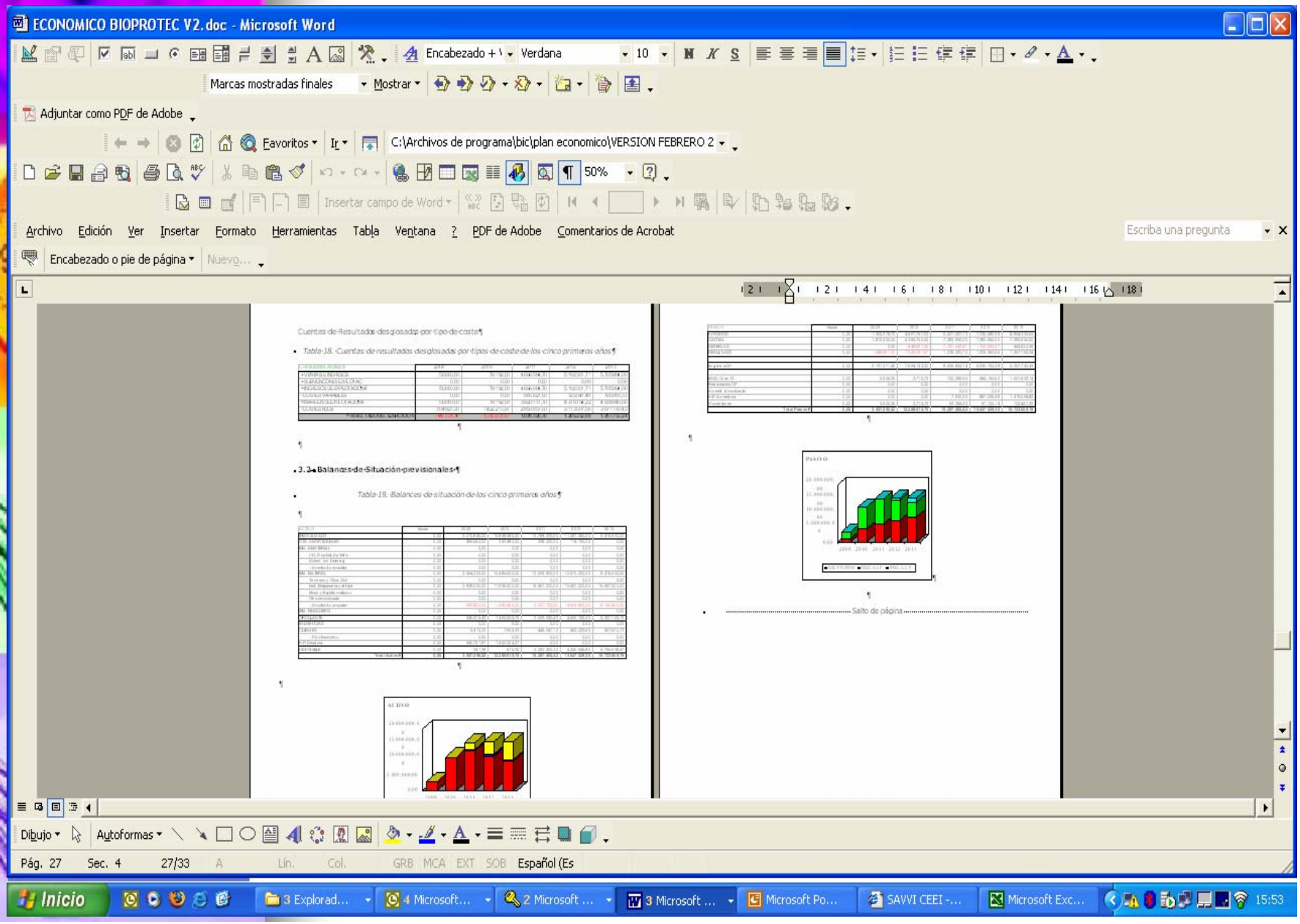

Microsoft Excel - Plan Económico - Financiero.xls
Archivo Edición Ver Insertar Formato Herramientas Datos Ventana ? PDF de Adobe
Escriba una pregunta
Arial 11
B6
INVERSIONES
Plan de Inversiones
BORRAR
Ver RESUMEN
CONCEPTO | AÑO 1 | AÑO 2 | AÑO 3 | AÑO 4 | AÑO 5
GASTOS DE CONSTITUCIÓN y 1er. ESTABLECIMIENTO | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00
Gastos notariales
Inscripción en registros
Licencias
Otros
INMOVILIZACIONES INMATERIALES | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00
Gastos de I+D
Patentes Industriales
Aplicaciones Informáticas
TERRENOS
CONSTRUCCIONES | 1.688.222,00 | 2.532.332,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00
Compra locales, naves, etc...
Acondicionamiento de locales | 1.688.222,00 | 2.532.332,00
Instalaciones eléctricas, fontanería, etc...
ELEMENTOS DE TRANSPORTE
MOBILIARIO Y ENSERES: | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00
Mesas, sillas y otros muebles
Armarios y estanterías
Elementos decorativos
Otro mobiliario
MAQUINARIA Y EQUIPOS: | 2.341.159,00 | 6.311.739,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00
VIABLE Inversiones Financiación Ventas C.variables C.fijos P. equilibrio DATOS ESTADOS FINANCIEROS Tablas y Gráficos TIR
Dibujo Autoformas
Listo Circular MAY
Inicio 3 Explorad... 4 Microsoft... PRESUPUEST... Plan Económi... 2 Microsoft ... El EMPRENDE... Microsoft Po... 15:27

ACIERTA

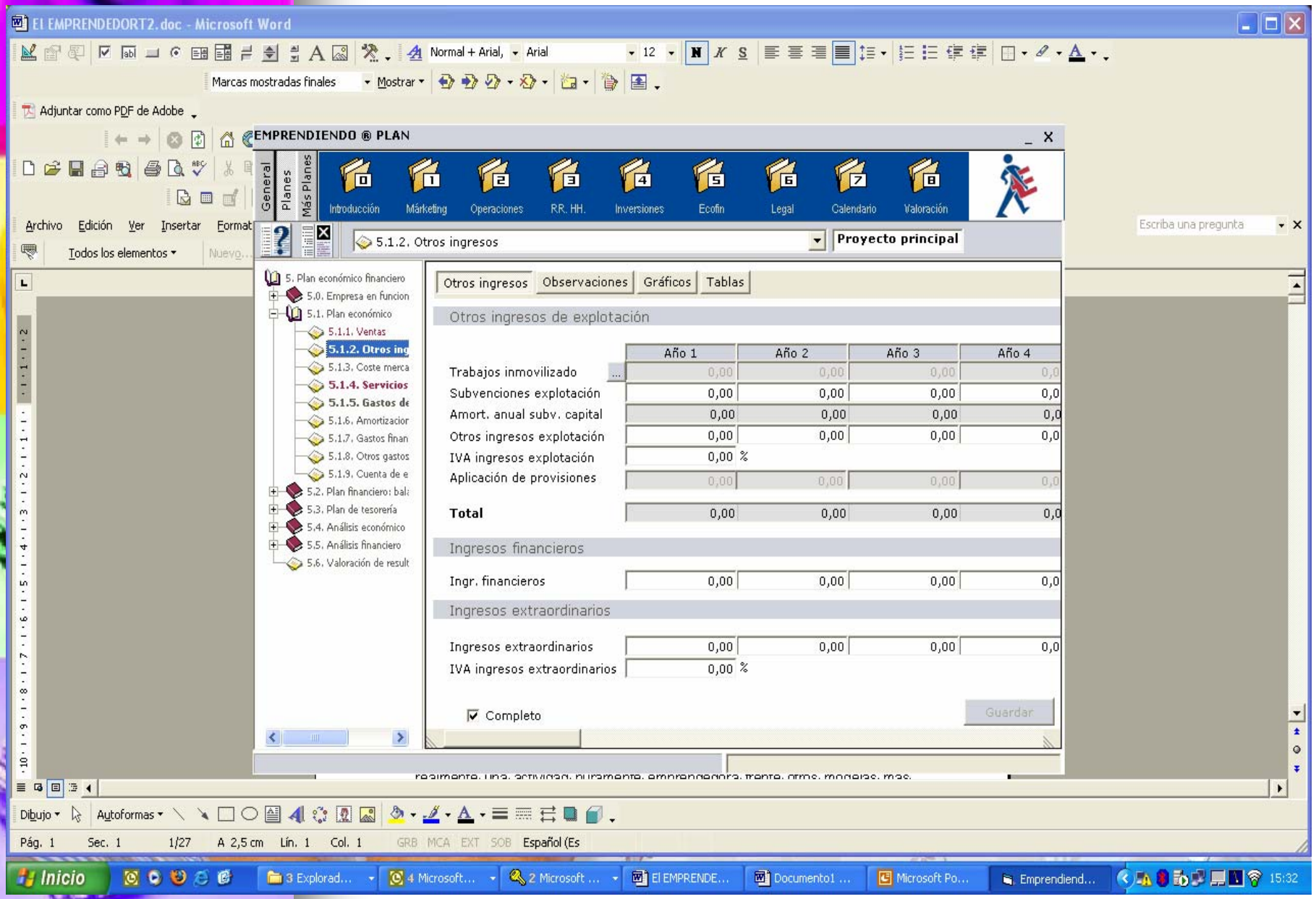


	CUENTA RESULTADOS	2009	2010	2011	2012
2	+ INGRESOS	8.425.400,00	8.964.169,70	9.835.935,20	10.895.757,22
3	+ SUBVENCIONES EXPLOTAC.	0,00	0,00	0,00	0,00
4	**= INGRESOS DE EXPLOTACIÓN**	**8.425.400,00**	**8.964.169,70**	**9.835.935,20**	**10.895.757,22**
5	- COMPRAS Y OTROS COSTES VENTA	685.827,00	714.631,73	750.363,32	791.633,30
6	+/- VARIAC. EXISTENCIAS	0,00	0,00	0,00	0,00
7	- GASTOS PERSONAL	950.384,00	990.300,13	1.031.892,73	1.075.232,23
8	- GASTOS EXPLOTACIÓN	269.613,00	280.936,75	292.736,09	305.031,01
9	- AMORTIZACIONES	333.277,56	1.040.421,42	1.040.421,42	1.040.421,42
10	- DOTAC. INSOLVENCIAS	0,00	0,00	0,00	0,00
11	**=RESULTADO DE EXPLOTACIÓN**	**6.186.298,44**	**5.937.879,67**	**6.720.521,64**	**7.683.439,26**
12	+ INGRESOS FINANCIEROS	0,00	0,00	0,00	0,00
13	- GASTOS FINANCIEROS	23,87	21,85	19,30	16,75
14	*=RESULTADO FINANCIEROS*	*-23,87*	*-21,85*	*-19,30*	*-16,75*
15	- OTROS GASTOS	0,00	0,00	0,00	0,00
16	**= RESULTADO ANTES IMPTOS.**	**6.186.274,57**	**5.937.857,82**	**6.720.502,34**	**7.683.422,52**
17	- IMPUESTOS	2.160.688,51	2.073.742,65	2.347.668,23	2.684.690,29
18	**RESULTADO DEL EJERCICIO**	**4.025.586,06**	**3.864.115,17**	**4.372.834,11**	**4.998.732,23**
19	**CASH - FLOW**	**4.358.863,62**	**4.904.536,59**	**5.413.255,53**	**6.039.153,65**

ACIERTA


ECONOMICO BIOPROTEC V2.doc - Microsoft Word
Archivo Edición Ver Insertar Formato Herramientas Tabla Ventana ? PDF de Adobe Comentarios de Acrobat
Cuentas de Resultados desglosadas por tipo de coste
Tabla 18. Cuentas de resultados desglosadas por tipos de coste de los cinco primeros años
3.2. Balances de Situación previsionales
Tabla 19. Balances de situación de los cinco primeros años
Salto de página
Pág. 27 Sec. 4 27/33
Inicio
15:53

EMPRENDIENDO



EMPRENDIENDO

Plan Economico Bodegueta de aguardiente.doc - Microsoft Word

Título 1 + Centr | Times New Roman | 36

Marcas mostradas finales | Mostrar | 50% | Zoom

Archivo Edición Ver Insertar Formato Herramientas Tabla Ventana ? PDF de Adobe Comentarios de Acrobat

Escriba una pregunta

Todos los elementos | Nuevo...

Plan de empresa¶

Salto de página

Índice¶

1→ Plan de marketing → ¡Error! Marcador no definido.
1.1→ Presupuesto del plan de marketing → ¡Error! Marcador no definido.

2→ Plan de recursos humanos → ¡Error! Marcador no definido.
2.1→ Organización funcional → ¡Error! Marcador no definido.
2.2→ Estructura de personal y plan de contratación → ¡Error! Marcador no definido.
2.3→ Política salarial → ¡Error! Marcador no definido.

3→ Plan de inversiones y ubicación → ¡Error! Marcador no definido.
3.1→ Presupuesto → ¡Error! Marcador no definido.
3.2→ Política de amortización → ¡Error! Marcador no definido.

4→ Plan económico-financiero → ¡Error! Marcador no definido.
4.1→ Plan económico → ¡Error! Marcador no definido.
4.1.1→ Ventas → ¡Error! Marcador no definido.
4.1.2→ Coste mercadería vendida → ¡Error! Marcador no definido.
4.1.3→ Servicios exteriores → ¡Error! Marcador no definido.
4.1.4→ Gastos de personal → ¡Error! Marcador no definido.
4.1.5→ Amortizaciones → ¡Error! Marcador no definido.
4.1.6→ Gastos financieros → ¡Error! Marcador no definido.
4.1.7→ Cuenta de explotación provisional → ¡Error! Marcador no definido.
4.2→ Plan financiero: balance provisional → ¡Error! Marcador no definido.
4.2.1→ Activo fijo → ¡Error! Marcador no definido.
4.2.2→ Existencias → ¡Error! Marcador no definido.
4.2.3→ Capital circulante → ¡Error! Marcador no definido.
4.2.4→ Fondos propios / política de dividendos → ¡Error! Marcador no definido.
4.2.5→ Financiación ajena → ¡Error! Marcador no definido.
4.2.6→ Balance provisional → ¡Error! Marcador no definido.
4.3→ Plan de tesorería → ¡Error! Marcador no definido.
4.3.1→ Plan de tesorería año 1 → ¡Error! Marcador no definido.
4.3.2→ Plan de tesorería año 2 → ¡Error! Marcador no definido.
4.3.3→ Cuadro de origen y aplicación de fondos → ¡Error! Marcador no definido.

Dibujo | Autoformas

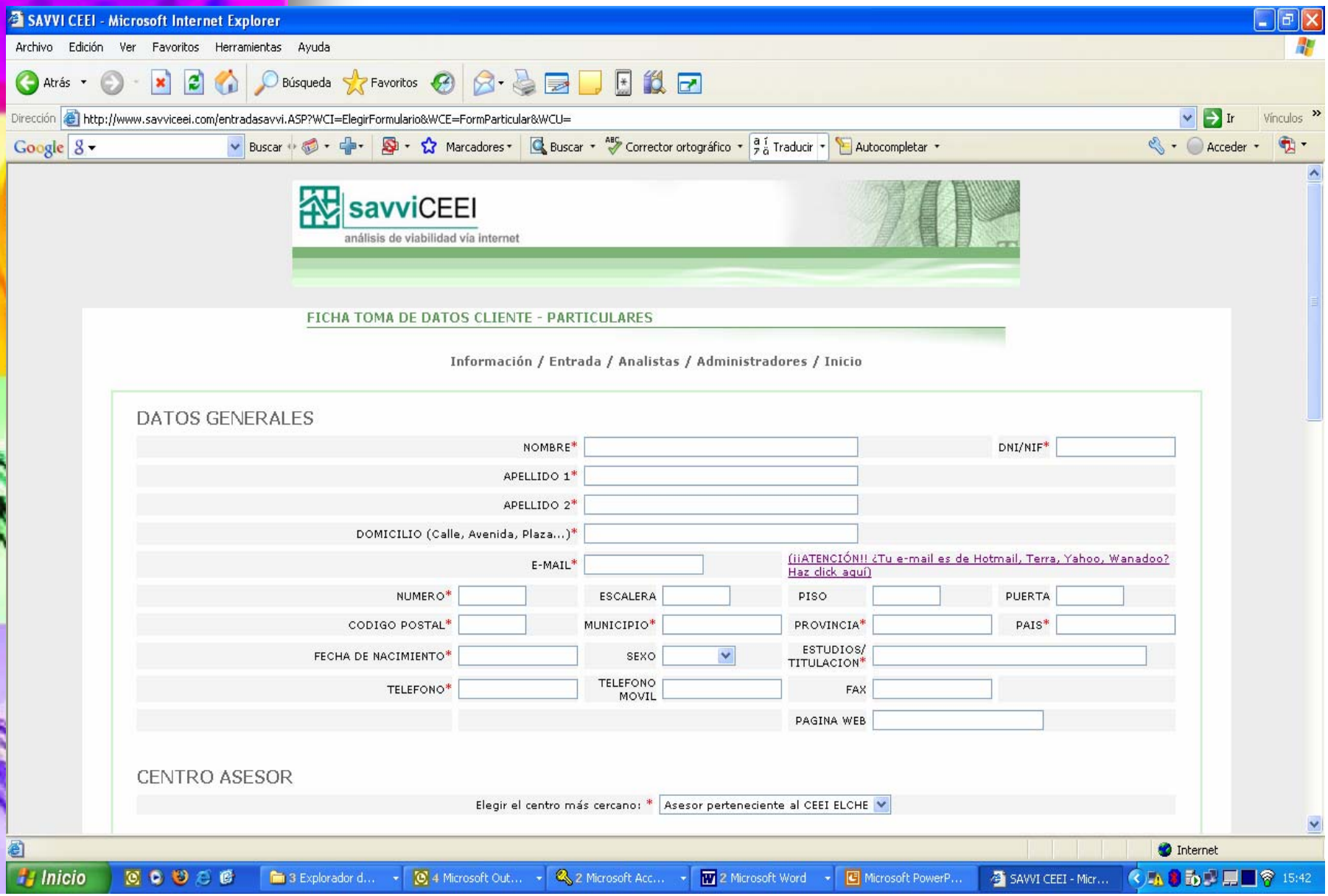
Pág. 1 Sec. 1 1/33 A 10,6 cm Lín. 6 Col. 1 GRB MCA EXT SOB Español (Es

Inicio | FORMACI... | 2 Micros... | C.E.E.I. (I... | Plan Econ... | SAVVI CEE... | Microsoft ... | Emprendie... | Plan Econ... | 14:48

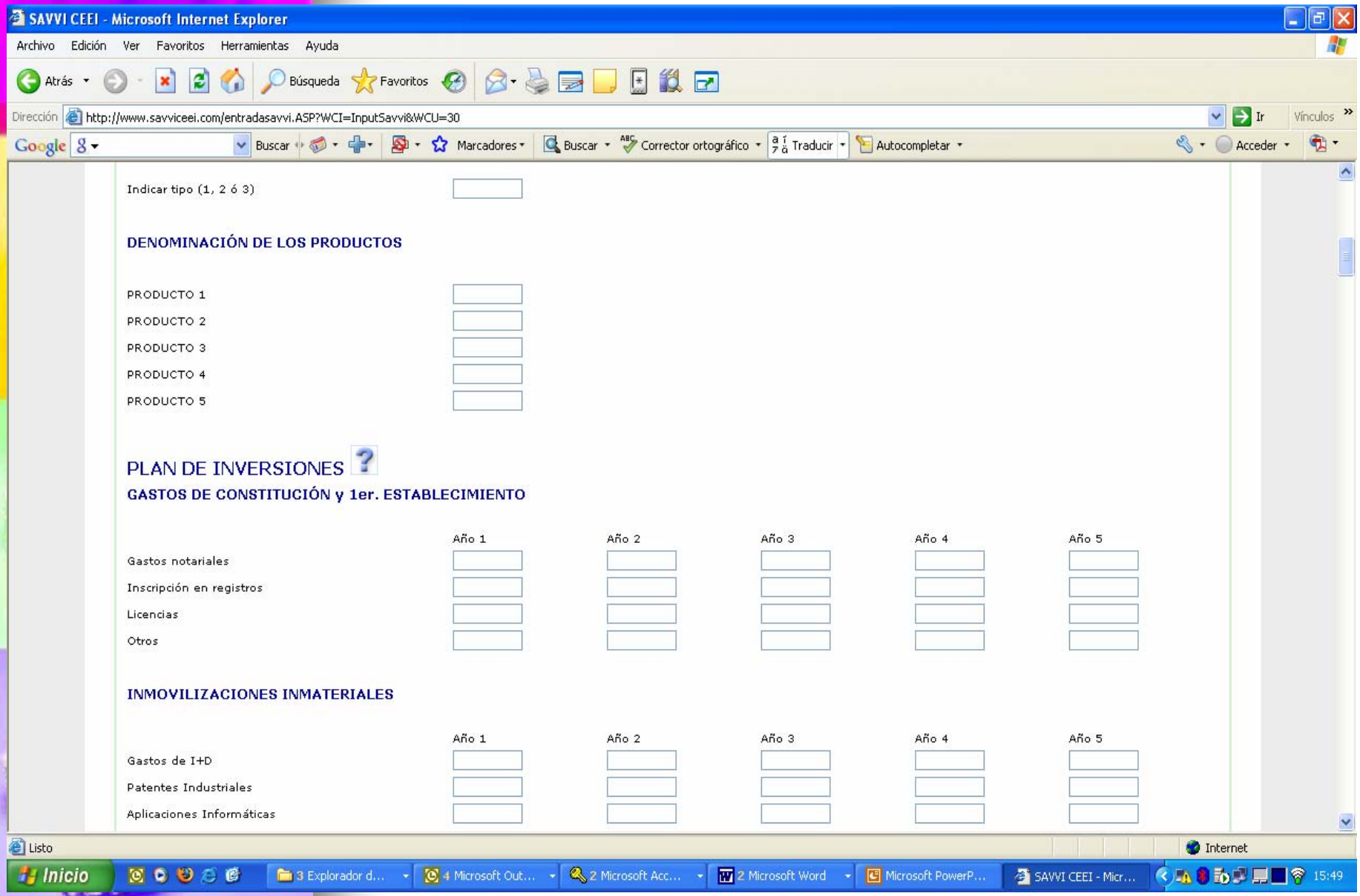
SAVVI

SAVVI CEEI - Microsoft Internet Explorer
Archivo Edición Ver Favoritos Herramientas Ayuda
Atrás Búsqueda Favoritos
Dirección http://www.savviceei.com/
Ir Vínculos
Google Buscar Marcadores Buscar Corrector ortográfico Traducir Autocompletar Acceder
savviCEEI
análisis de viabilidad vía internet
INICIO
Información / Entrada / Analistas / Administradores / Inicio
El Sistema de Análisis de Viabilidad Vía Internet (SAVVI) es un sistema que permite al emprendedor/empresa conocer la viabilidad económico-financiera de su proyecto. Recibiendo un análisis pormenorizado por parte de asesores especializados y apoyado en la red Internet y en un sistema de base de datos.
> Entrar en el sistema
> Alta en el sistema
> Guía Rápida para usuarios
Política de Privacidad | Aviso Legal
Listo
Internet
Inicio
3 Explorador d...
4 Microsoft Out...
2 Microsoft Acc...
2 Microsoft Word
Microsoft PowerP...
SAVVI CEEI - Micr...
15:41

SAVVI


SAVVI CEEI - Microsoft Internet Explorer
Archivo Edición Ver Favoritos Herramientas Ayuda
Atrás Búsqueda Favoritos
Dirección http://www.savviceei.com/entradasavvi.ASP?WCI=ElegirFormulario&WCE=FormParticular&WCU=
Ir Vínculos
Google Buscar Marcadores Buscar Corrector ortográfico Traducir Autocompletar Acceder
savviCEEI
análisis de viabilidad vía internet
FICHA TOMA DE DATOS CLIENTE - PARTICULARES
Información / Entrada / Analistas / Administradores / Inicio
DATOS GENERALES
NOMBRE* DNI/NIF*
APELLIDO 1*
APELLIDO 2*
DOMICILIO (Calle, Avenida, Plaza...)*
E-MAIL* (¡¡ATENCIÓN!! ¿Tu e-mail es de Hotmail, Terra, Yahoo, Wanadoo? Haz click aquí)
NUMERO* ESCALERA PISO PUERTA
CODIGO POSTAL* MUNICIPIO* PROVINCIA* PAIS*
FECHA DE NACIMIENTO* SEXO ESTUDIOS/ TITULACION*
TELEFONO* TELEFONO MOVIL FAX
PAGINA WEB
CENTRO ASESOR
Elegir el centro más cercano: * Asesor perteneciente al CEEI ELCHE
Internet
Inicio
3 Explorador d...
4 Microsoft Out...
2 Microsoft Acc...
2 Microsoft Word
Microsoft PowerP...
SAVVI CEEI - Micr...
15:42

SAVVI


SAVVI CEEI - Microsoft Internet Explorer
Archivo Edición Ver Favoritos Herramientas Ayuda
Atrás Búsqueda Favoritos
Dirección http://www.savviceei.com/entradasavvi.ASP?WCI=InputSavvi&WCU=30
Ir Vínculos
Google Buscar Marcadores Buscar Corrector ortográfico Traducir Autocompletar Acceder
Indicar tipo (1, 2 ó 3)
DENOMINACIÓN DE LOS PRODUCTOS
PRODUCTO 1
PRODUCTO 2
PRODUCTO 3
PRODUCTO 4
PRODUCTO 5
PLAN DE INVERSIONES
GASTOS DE CONSTITUCIÓN y 1er. ESTABLECIMIENTO
Año 1 Año 2 Año 3 Año 4 Año 5
Gastos notariales
Inscripción en registros
Licencias
Otros
INMOVILIZACIONES INMATERIALES
Año 1 Año 2 Año 3 Año 4 Año 5
Gastos de I+D
Patentes Industriales
Aplicaciones Informáticas
Listo
Internet
Inicio
3 Explorador d...
4 Microsoft Out...
2 Microsoft Acc...
2 Microsoft Word
Microsoft PowerP...
SAVVI CEEI - Micr...
15:49

SAVVI

Savvi[1].pdf - Adobe Reader
Archivo Edición Ver Documento Herramientas Ventana Ayuda
1 / 24
133%
Buscar
SAVVICEEI
Sistema de análisis de viabilidad vía internet
PRIMERA APROXIMACIÓN AL PLAN DE EMPRESA
PLAN ECONÓMICO - FINANCIERO
Inicio
FORMACION ...
2 Microsoft ...
C.E.E.I. (IDE...
Plan Económi...
SAVVI CEEI - ...
Microsoft Pow...
Savvi[1].pdf -...
14:50

PLAN DE EMPRESA ON LINE

DIRECCIONES DE CORREO WEB:

- www.savviceei.com
- http://planempresa.redceei.com/
- www.emprenemjunts.com