



CURRICULUM VITAE

DATOS PERSONALES

Nombre: Juan Rubén García Martínez
DNI.: 44.759.992-Z
Teléfono: 96 582 32 08// 687 94 95 34
Dirección: C/ San Benito nº 4 - 5º C, Villena (Alicante)
Email: jruben@xibanyaservices.es jruben@sinaiamk.com
Fecha de nacimiento: 10/10/1977
Lugar de nacimiento: Alicante
Nacionalidad: Española
Estado civil: Casado

DATOS ACADÉMICOS

2000-1999 JÖNKÖPING INTERNATIONAL BUSINESS SCHOOL(SUECIA).
2000-1995 LICENCIADO EN ADMINISTRACION Y DIRECCION DE EMPRESAS. CEU San Pablo Elche.

CURSOS, SEMINARIOS, OTROS CONOCIMIENTOS

1. Gestor de Exportación REX (Refuerzo Exportación). Curso realizado en el Instituto de Promoción Exterior (IPEX) y por AVU consultores comercio exterior. 170 horas lectivas. (Enero 2011)
2. Seminario “La nueva ley estatal del suelo”. ENFOQUE S. XXI. Finalizado en junio de 2007
3. Curso de Gestión de Planes Parciales. FUNDESEM. (Abril 2006).
4. Normativa Urbanística de la Comunidad Valenciana. FUNDESEM. (Marzo 2006).
5. 47º Promoción “Experto en desarrollo de Programas Urbanísticos”, por el Instituto de Practica Empresarial (Enero 2006- Julio 2006).
6. Técnico en Comercio Exterior, curso realizado en la Cámara de Comercio de Ciudad Real por ICEX, Febrero 2003.
7. Jornadas sobre como acceder al mercado Alemán. Organizado por la Cámara de Comercio de Madrid, y la Cámara de Comercio Hispano-Alemana con sede en Frankfurt.(Noviembre 2002)
8. III jornadas sobre mercados financieros. CEU San Pablo, colaboración de Benito y Mojardín S.V.S., Caja Rural de Alicante (Marzo 2000).
9. Beca SÓCRATES-ERASMUS 1999-2000.
10. Jornades de primavera 1999, Palau Comtal de Concentaina. (30 horas).
11. I Jornadas de auditoria de cuentas 1998, organizada por el instituto de Censores Jurados de Cuentas de Alicante y Murcia, y por el CEU San Pablo (8 horas).
12. I Jornadas sobre mercados financieros en CEU San Pablo Elche 1998, con la colaboración de Caja Rural Alicante, Benito y Mojardín S.V.B., y MEEF.

IDIOMAS

Inglés. Muy fluido oral y escrito.

INFORMÁTICA

1. Dominio de Windows, Office
2. Contaplus.
3. Orbiswin, Programa de gestión comercial.

EXPERIENCIA PRÁCTICA

Julio 2008- Actualmente. SINAIA MARKETING - “XIBANYA”. Actuamos como departamento externo de exportación/importación para PYMES de distintos sectores y productos, búsqueda de fabricantes y clientes, gestión con transitarios, negociación de compras, supervisión pedidos. Acompañando a clientes a ferias internacionales. Estando especializados en China, Estados Unidos, Argelia, y Europa Central.

Abril 2010- Actualmente. Docente en la Universidad Politécnica de Valencia – Campus Alcoy. Marketing y comercio Internacional.

Marzo 2003- Actualmente. Propietario Viajes la Morenica S.L.U. Agencia de viajes especializada en viajes de empresa. Actualmente desempeño funciones de Gerencia y gestión contable.

Mayo 2005- Julio 2008. PROISA EMPRESA CONSTRUCTORA S.L. Director de Gestión de Suelo. Gestión y coordinación del desarrollo de programas urbanísticos de la empresa en distintas comunidades autónomas. Responsable de compra de solares, y suelos para transformar. Así como mantener relaciones con administraciones públicas. Responsable del proyecto de internacionalización de la compañía (China, Hungría)

Noviembre-Diciembre 2004. Profesor de Estructuras de Mercado en la Facultad de Turismo de la UNED Cartagena.

Mayo 2002-Mayo 2005. Gestor a tiempo parcial de la empresa WIALAN SHOES S.L., Colaborando en la apertura de mercados, apoyo en asistencia a ferias internacionales, estudios de mercado, viajes de prospección de mercados y coordinación del equipo comercial europeo.

Septiembre 2002-Septiembre 2004. Colaborador del programa PIPE-2000 en la empresa BODEGAS A&M NAVARRO S.L., programa organizado por Cámaras de Comercio e ICEX, consiste en ayudar a la empresa a iniciarse en la exportación. Trabajando como responsable de exportación de la línea de embotellado.

Diciembre 2000-Abril 2002. Departamento de Contabilidad y Finanzas de las empresas Atlántica Agrícola S.A. así como de sus filiales en América.

Agosto 2000-Diciembre 2000. Departamento de Exportación-Logística en Atlántica Agrícola S.A. Responsable del proyecto “**Plan de Implantación Exterior de IVEX**” para la empresa Atlántica Agrícola S.A. y con el objetivo de implantar una filial en **México**.

OTROS DATOS DE INTERES

- Gestor de Exportación Homologado por el IPEX.
- Miembro del Comité Consultivo de Accionistas de “La Caixa”.
- Miembro de ADIMUR (Asociación Directivos de Murcia).